

八日市商工会議所セミナー（ワークショップ）
受 講 者 募 集

「お客様日線」で売上を増やす方法



インターネットやスマホの普及に伴い、気になったことを「検索をする」行動が当たり前になりました。「検索トレンド（検索語）の動向」は顧客ニーズ・関心・悩み等を反映したものとなっており、現実の需要動向を映し出す貴重なデータです。検索トレンドを調査するツールは無料を含めて多く存在しており、誰でも気軽に使用することができます。

このセミナーではツールの紹介だけでなく、自社のサービスを顧客に伝えるにはどのようにすればよいか？またその顧客との接触方法について、ワークや他社事例を交えて考えます。

今、本当はどんなものが売れるのかな？
お客さんにうまくアピールする方法ってあるのかな？

ズバリ！お答えします！



平成30年
日時 12月10日（月） 19～21時
会場 八日市商工会議所 1階 大会議室

- 講演内容**
- ◆IT ツールを使って需要の動向を『知る』
 - ◆お客様の隠れたニーズを探る
 - ◆自社にとって重要なお客様に集中して伝える
 - ◆お客様との接点を考える方法

■受講料：会員無料 一般：1,000円
■定員：30名
■お問合せ：八日市商工会議所 TEL0748-22-0186

ながとも いちろう
講師 永友 一郎 氏

ホームページコンサルタント永友事務所代表。中小零細企業に特化したHPコンサルタント。難しい言葉は必ず易しい言葉に置き換えて具体的に解りやすい講義をするため20～80代までの受講者様にレベルを問わず好評を得ている。実行すべき内容をその背景や理由を明確にするので「帰ってからすぐに実行できる」充実した講義との声が多い。

【著書】ゼロからはじめる 売上アップのためのネット活用「覚えること」「やること」一問一答（翔泳社：共著）

..... 切り取らずに そのままFAXしてください
受講申込書 FAX:22-0188 八日市商工会議所 行

| | | | |
|-------|---|-----|--|
| 事業所名 | | TEL | |
| 所在地 | 〒 | FAX | |
| 受講者氏名 | | | |

※ご記入いただきました情報は、各種連絡・情報提供にのみ利用させていただきます。
※当会から連絡が無い限り、受講可能ですので、当日は直接会場へお越しください。