

あなたのトークで商売が！売上げが！変わります！

究極の販売トーク術

テレビショッピングでは商品を5分間で集約して伝え、「買いたい！」と思わせ電話注文を取らなければならなりません。それにはデモンストレーター（商品の紹介人）のテクニックで決まってしまう。そんな激戦の業界を12年間レギュラーで活躍しているのが今回の講師、福村多美子さん。現役のデモンストレーターがこれまでの経験から、シナリオ作りや販売トークのコツやノウハウなど、すぐに実践できる裏ワザを公開します。

◆日 時／平成27年11月9日（月）
14時00分～16時00分

関西テレビ「真夜中市場」に出演中★

◆場 所／八日市商工会議所 1階 大会議室

◆講 師／フリーアナウンサー 福村 多美子 さん

◆定 員／50名（定員になり次第締切りいたします。）

◆受講料／無 料

◆申込み／下記申込書にご記入の上、FAXにてお申し込み下さい。

TEL 0748-22-0186

FAX 0748-22-0188



講座内容

- 5分で伝えるための「トークブランディング」？
- 「究極の販売トーク」に必要な4つの“力”
- これがショッピング番組のシナリオです！
- シナリオ作りの参考事例 など

ナレーター、キャスター、リポーター、司会者などリピート率・指名率の高い仕事に従事。2002年、関西テレビの通販バラエティ番組「真夜中市場～ハイヒールの眠らない夜～」の商品紹介をするデモンストレーターのオーディションに合格。現在もレギュラー出演中。その他、テレビ各局や衛星放送のショッピング番組の商品アドバイザーとして多数出演。スポットCMやインフォマーシャル、ネット放送など含め約500商品を担当し様々なパターンでのPRを実施。

主催：八日市商工会議所

「究極の販売トーク術」参加申込書

八日市商工会議所 担当：伊藤 宛 （FAX 0748-22-0188）

会社名		業 種	
所在地		従業員数	
電 話		F A X	
参加者名		所属・役職	
参加者名		所属・役職	

※お申込みいただいたお客様の情報は、当セミナー開催業務管理者及び今後のセミナー開催案内のみに利用させていただきます。